

Квалификации		0	1	2	3	4	5	6	7		
Компенсационный План клуба ТРАДО (в. 1.13)			начальные		средняя		высшая		VIP		
Требования		Член клуба потребитель	Консультанты		Лидер	Менеджеры		Директоры		Сенатор	
			К	БК		Менеджер	Ст.менеджер	Директор	Вед. Директор		
ежемесячно	Личный объем (ЛО) - обязательная закупка	карта чл.кл.	45	45	60	60	60	60	60	60	
	иметь активных Консультантов в 1-м уровне	-	-	-	3	6	6	8	10	12	
	Групповой объем баллов с 3-х первых уровней, включая ЛО (ГО-3)	-	-	360	900	2000	2500	5000	10000	15000	
	Структурный объем (СО) баллов всей структуры	-	-	-	-	-	-	-	70000	250000	
наличие внутри структуры квалификаций (в разных ветках)		-	-	-	-	-	1 "М"	2 "СМ"	3 "Д"	3 "ВД"	
время квалификации						2 месяца		2 месяца		3 месяца	
пропорциональные	13-я зарплата (постоянные ежемесячные закупки на 60 баллов)		2,0%	денежная выплата по итогам года участникам программы (от 1% до 2% ТО)						1 раз в год	
	Директорский бонус (для директоров и сенаторов)		2,0%	2% - денежные выплаты по акциям по числу директоров в структуре						ежемесячно	
	Сенаторская премия		1,0%	делится по числу сенаторов						1 раз в полгода	
персональные	Бонусы по уровням	1		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		2		10%	15%	18%	18%	18%	18%	18%	18%
		3			5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
		4			4%	4%	6%	9%	9%	9%	9%
структурные	бонус бесконечности от 9% до 2% в зависимости от личной квалификации и квалификации дистрибьюторов в ветке.	5						6%	6%	6%	
		6						3%	3%	3%	
		7						3%	3%	3%	
		8							2%	2%	2%
		9							2%	2%	2%
		10								2%	2%
		11									2%
Премии:	Прямая премия		18%	за первичную закупку лично приглашенных в клуб						ежемесячно	
	Премия личного объема (со второго месяца)		18%	за ЛО свыше 60 баллов - 10%, свыше 100 баллов - 18%						ежемесячно	
	Премия Быстрого Старта		75 баллов	за выполнение программы "2x2" в месяц выполнения программы						ежемесячно	
Специальная Премия активности для участников Программы путешествий			Участники программы набирают акции активности в соответствии с правилами						1 раз в год		
Правила начисления	вход БК		1 акция активности		Лучшие участники программы, заработавших наибольшее число акций						
	за каждого подписанного БК		1 акция активности		активности, отправляются в путешествия. Программа путешествия						
	за каждого 3-го подписанного К. (не менее, чем по 100 баллов) в одном месяце		1 акция активности		объявляется ежегодно, победители определяются решением Совета						
	за каждую выполненную программу "2x2"		1 акция активности		директоров компании с учетом накопленных акций активности. Вошедшие в						
	за каждого члена клуба в 1-й линии, выполнившего программу "2x2"		1 акция активности		число лидеров активности поощряются ценными призами и подарками.						
	за каждого члена клуба в 1-й линии, выполнившего программу "13-я зарплата"		1 акция активности								

Другие условия:

Вступление в клуб: вступительный взнос 500р. (покупка дисконтной карты члена клуба, материалы по продуктам занятия, лекции, видеоматериалы и т.д.)

Первичная закупка не менее, чем на 45 баллов

Выплата прямой премии: при личной закупке в месяце получения премии не менее 45 баллов

Годовой клубный взнос - 400 руб. (Россия) 10 евро (Европа) 100 гривен (Украина)

Баллы: все продукты по 15 баллов (цена продаж - 21 евро=825р), выплаты вознаграждений - по числу набранных баллов с ценой каждого балла 0,84 евро=33р

Цена 1 продукта для членов клуба = 21 евро (курс текущий ЦБ, на 2013 год для России курс= 39,29), для клиентов (не членов клуба) цена = 28 евро.

(курс текущий ЦБ, на 2013 год для России курс= 39,29, для Украины - 10,95)